

NTUEA 創業沙龍一 與創投專家對談

創投心理大解析 了解創業現實

不願受雇於大公司，想創業？但問，在圓夢前，你做了什麼準備？
你準備好了嗎？請讓我們告訴你如何選擇合適的創投公司！

臺大創聯會在7月11日晚間舉辦「NTUEA創業沙龍—與創投專家對談」活動，邀請達盈科技管理顧問公司創辦人方頌仁到校演講。他以多年的創投經驗，跟年輕的創業團隊分享臺灣創投產業生態、如何尋找適合的創投公司，以及創投對新創公司的期待。

創聯會執行秘書黃鐘揚表示，創聯會成立宗旨在「學術研究創造價值，新創事業貢獻社會」，建立臺大創業家交流互動平台，整合人脈、資源和創業經驗，讓有經驗的校友，把經驗傳承給年輕人，藉此帶動國內創業風氣。



達盈科技管理顧問公司創辦人方頌仁分享創投心理。



NTUEA創業沙龍，讓對創業有興趣的創業團隊齊聚一堂。

創投產業看似神秘，到底是如何運作？方頌仁一語道破一般人對創投的迷思：「大家以為創投就是簽支票，把錢發出去，其實要得到創投的資金很困難。」臺灣創投公司通常只會投資擴展期、成熟期，甚至是股票快上市階段的創業團隊，幾乎不會投新創公司。

了解創投背景

在選擇創投公司時，方頌仁建議：「新創團隊一定要很清楚，你的控制權在哪裡？不要走了半天白忙一場。」

創投依時間的年限分兩種型態，一種是「Evergreen Fund」，一種是「Vintage Fund」。



一個半小時的提問時間，參與者熱烈提問。



會後，方頌仁、黃鐘揚（右2）跟與會者繼續交流。

前者可以永續經營，不必解散；後者則有幾年後要解散的規定。方頌仁說，一定要先問Vintage Fund還剩幾年年限，創投公司也必須誠實以告，因為年限會影響創投對待創業團隊的行為和思考。

除了了解基金的來源之外，比較善意的創投公司，都會在網站上公布投資項目、進行過哪些投資。方頌仁說：「一定要充分了解投資人的背景，不要聽到創投來了，就掏心掏肺。」不同時期需要不同投資人，平衡投資人的組合，才能分辨創投公司想要的獲利是長期還短期。另外，也要注意證所稅對新創公司的影響。

小心合約陷阱

很多人以為把公司設立在海外比較好，但要特別注意海外投資複雜的合約陷阱。「海外的合約動輒上百頁，你根本沒時間看，如果用的是拉丁文，你也看不懂啦！」方頌仁打趣地說。而臺灣法律的規則清楚，比較不容易被騙，建議公司設在臺灣就好。

方頌仁的創投產業生態解析，激起創業團隊的共鳴，讓原本40分鐘的Q&A交流時間，延長為一小時還欲罷不能，會後繼續追問。與會者問方頌仁，在選擇創投時，有什麼「眉角」要注意的，他回答：「你可以選擇要不要曝光。不要急，慢慢挑，如果能不拿錢就不要拿！」臺灣創投圈子小，還會互通有無，創業者向一家創投投案，很可能15家都知道。

THIS客房搜尋引擎共同創辦人江秉隆說：「這場交流活動很好，對網路創業者特別有幫助。」政大智慧財產研究所的徐鈞洋覺得獲益良多，方頌仁的演講點出臺灣創投創業生態的劣勢環境，說明創業金額、創投規模和投資階段的陷阱和現實，也提出創業團隊需要有的心理準備。

（提供／創聯會）